

Strutture veterinarie private per animali da compagnia

Quinta edizione Gennaio 2018

Indagine realizzata da:
Antonella Cassinari - Research & Consulting (ESOMAR Member)
Realizzazione interviste:
NG Infogroup



- Target d'intervista: titolari di strutture veterinarie private per la cura di animali da compagnia
- Campione: campionamento casuale stratificato secondo due livelli: area geografica (Nord/Centro Sud, incluse isole) ampiezza del comune (fino a 100 mila abitanti/oltre 100 mila abitanti)

• Numerosità: 400 interviste

• **Universo di riferimento:** 7.100 strutture private per la cura di animali da compagnia (*Fonte Seat*)

• Estensione: nazionale

- **Metodologia**: indagine quantitativa tramite interviste telefoniche effettuate con sistema C.A.T.I. *(Computer Aided Telephone Interview)* su questionario strutturato
- Periodo di rilevazione: dicembre 2017 gennaio 2018
- Margine massimo di variabilità dei dati: da +/- 0,5 a +/- 4,8% (al 95% di probabilità) per i dati riferiti al totale campione
- **Obiettivi:** l'indagine inquadra il settore nazionale delle strutture veterinarie private per la cura degli animali da compagnia in un arco temporale che parte dal 2005, rilevandone caratteristiche organiche, organizzazione dell'attività di cura, profilo dei titolari. L'impianto di ricerca consente di confrontare i dati rilevati con quelli emersi in quattro precedenti edizioni (2005, 2012, 2014, 2016), rendendo possibile per ANMVI proseguire in un attento e costante monitoraggio, sotto il doppio punto di vista dell'evoluzione e dei nuovi bisogni emergenti.

Il sondaggio è conforme, in quanto soci, alle norme contenute nel codice **ESOMAR** (European Society for Opinion and Marketing Research) per le ricerche di mercato e i sondaggi d'opinione.

In ottemperanza al regolamento dell'Autorità per le Garanzie nelle Comunicazioni in materia di pubblicazione e diffusione dei sondaggi sui mezzi di comunicazione di massa (delibera 153/02/CSP, allegato A, art. 3, pubblicato su G.U. 185 del 8/8/2002, 237/03/CSP, su G.U. 285 del 9 dicembre 2003) la documentazione relativa alla ricerca sarà disponibile sul sito del Garante delle Comunicazioni **www.agcom.it.**

2

Indice

Il campio	one	slide 5
•	Area geografica e ampiezza del comune	slide 6
Profi	lo delle strutture	slide 7
	✓ Tipologia	slide 7
	√ Tipologia e organizzazione	slide 8
	✓ Evoluzione della tipologia negli anni	slide 9
	✓ Zona di ubicazione	slide 11
	✓ Anzianità dell'attività	slide 12
	✓ Risorse professionali	slide 14
	✓ Dimensioni dei locali in uso	slide 16
	√ Giro d'affari	slide 17
	✓ Altri animali curati	slide 18
Strumen	tazione, attrezzature ed attività erogate	slide 19
•	Dotazione strumentale	slide 20
	✓ Trend	slide 20
	✓ Distribuzione per area	slide 21
	✓ Tipologia di strutture	slide 22
	Prestazioni di cura	slide 23
	√ Visite, chirurgia e diagnostica clinica	slide 23
	✓ Radiologia e diagnostica per immagini	slide 24
	✓ Altre prestazioni di cura specialistiche	slide 25
	✓ Altre prestazioni collaterali	slide 26
	Prestazioni di cura: dettaglio dei dati	slide 27
	Altre prestazioni collaterali: dettaglio dei dati	slide 31

Prescrizioni farmacologiche e vaccini Quantità di ricette per l'acquisto esterno di farmaci Volumi di vaccini Criteri di scelta dei fornitori	slide 33 slide 34 slide 35 slide 36
Profilo dei titolari	slide 37
 Caratteristiche anagrafiche ✓ Età ✓ Genere ✓ Trend Utilizzo di internet ✓ Dispositivi in uso Aggiornamento e formazione professionale ✓ Tasso di partecipazione ai corsi ✓ Motivi per cui non si partecipa ai corsi ✓ Utilizzo della formazione online ✓ Qualità percepita dei corsi online ✓ Utilizzo e qualità percepita della formazione online ✓ Strumenti di informazione online e tradizionali Presenza della propria struttura in rete 	slide 38 slide 39 slide 40 slide 41 slide 42 slide 43 slide 43 slide 44 slide 45 slide 46 slide 47 slide 48 slide 51
Diversificazione dell'attività	slide 53
 Dispensazione dei farmaci e Pet Corner 	slide 54
 Propensione commerciale 	slide 55
 Prodotti venduti/che si venderebbero 	slide 57
 Motivi di freno alla propensione commerciale 	slide 59
Valutazioni di sintesi	slide 61

Il campione

Area geografica Ampiezza del comune

Profilo delle strutture

Tipologia

Zona di ubicazione

Anzianità d'attività

Risorse professionali

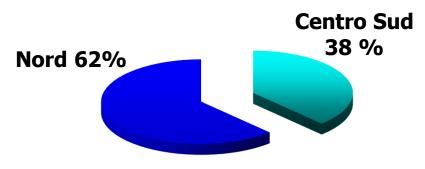
Dimensioni delle strutture

Giro d'affari annuo

Altri animali curati

AREA GEOGRAFICA

Nord Ovest	37,0%
Nord Est	25,0%
Centro	21,8%
Sud e Isole	16,2%

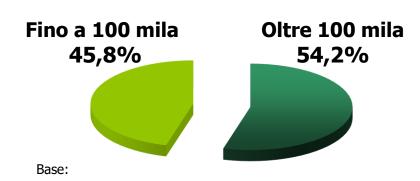


Base:

Totale strutture private per animali da compagnia (400)

AMPIEZZA DEL COMUNE

Fino a 5 mila	5,8%
Da 5 a 10 mila	8,3%
Da 10 a 30 mila	17,3%
Da 30 a 100 mila	14,5%
Da 100 a 250 mila	14,0%
Da 250 a 500 mila	10,8%
Oltre 500 mila	29,5%

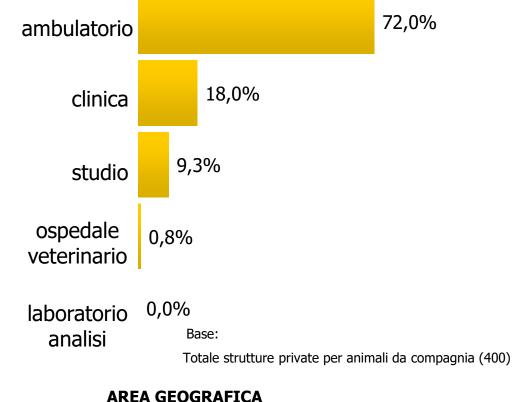


Profilo delle strutture

TIPOLOGIA

su dieci sono ambulatori o, in misura residua, studi veterinari. Praticamente esaurito il ruolo di strutture organizzate esclusivamente come laboratorio. Gli studi rappresentano una quota ancora significativa nelle regioni nordoccidentali; gli ambulatori prevalgono in particolare nel Centro Sud. Nel Centro Italia il rapporto fra strutture tradizionali e grandi strutture è il più elevato.

Oltre otto strutture italiane



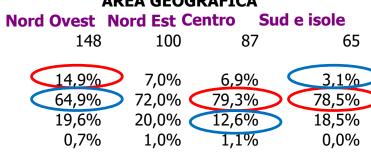
100,00%



studio ambulatorio clinica ospedale veterinario

TOTAL

100,00%



100,00% 100,00%

TIPOLOGIA E ORGANIZZAZIONE

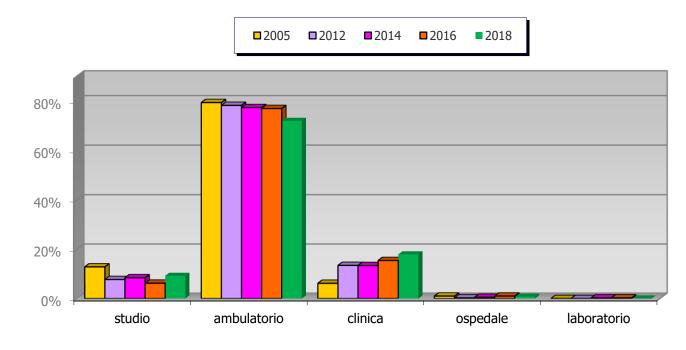
		N° TITOLARI			DIMENSIONI mq		AFFARI
		uno solo	più di uno	fino a 75	oltre 75	fino a 45.000	oltre 45.000
Base: totale rispondenti		212	188	164	222	2 31	80
studio		8,5%	10,1%	11,0%	8,6%	3,2%	6,3%
ambulatorio		81,6%	61.2%	84,8%	62.2%	93,5%	67.5%
clinica		9,4%	27,7%	4,3%	28,4%	3,2%	25,0%
ospedale veterinario		0,5%	1,1%	0,0%	0,9%	0,0%	1,3%
	TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Sono strettamente connessi alla tipologia di struttura il numero di titolari, le dimensioni dei locali di lavoro e il giro d'affari annuo dichiarato.

Una **struttura tradizionale** (studio/ambulatorio) presenta una dimensione media di **84 mq** (76 nel 2016) e un giro d'affari/anno di circa **91.225** € (60.167 nel 2016) ed è gestita mediamente da **2** titolari (1 nel 2016).

Una **struttura complessa** (clinica/ospedale/laboratorio) ha una dimensione media di **201 mq** e un giro d'affari/anno di circa **245.000** €. I dati sono in linea con il 2016. Il numero medio di titolari è di **3** (2,5 nel 2016).

EVOLUZIONE DELLA TIPOLOGIA NEGLI ANNI



Base:

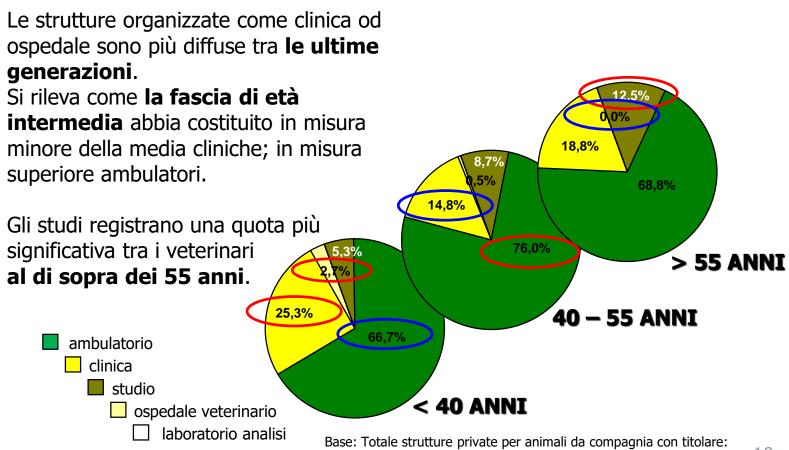
% di composizione per anno

Base: Totale rispondenti	2018 400	2016 400	2014 402	2012 400	2005 402
studio	9,3%	6,3%	8,5%	7,8%	12,9%
ambulatorio	72,0%	77,0%	77,4%	78,3%	79,4%
clinica	18,0%	15,5%	13,4%	13,5%	6,2%
ospedale veterinario	0,8%	1,0%	0,5%	0,3%	1,0%
laboratorio d'analisi	0,0%	0,3%	0,2%	0,3%	0,5%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

EVOLUZIONE DELLA TIPOLOGIA NEGLI ANNI (2)

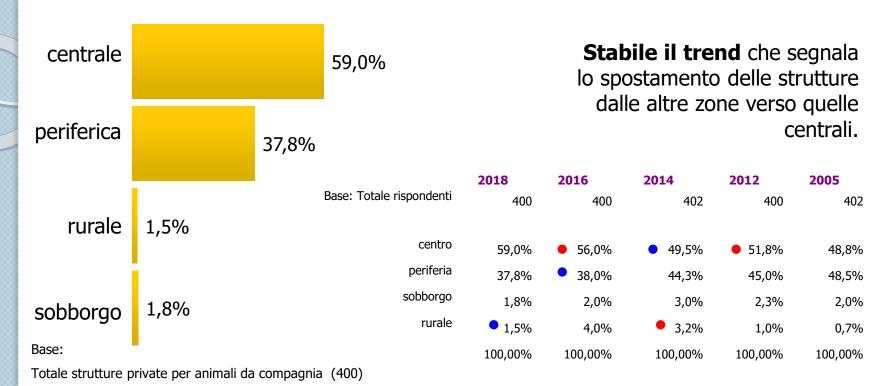
Stabile la crescita delle cliniche, scendono significativamente gli ambulatori, **un aumento** si registra per le strutture classificate come studi veterinari.

Età del titolare



< 40 (75); 40-55 (196); > 55 (128)

ZONA DI UBICAZIONE

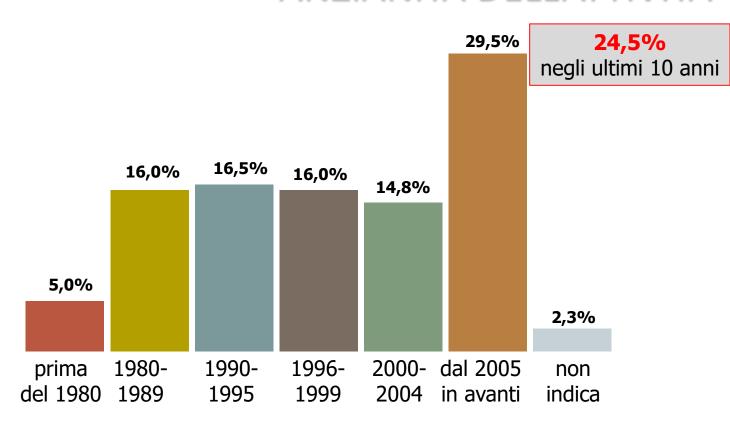


Hanno scelto di collocarsi **nelle zone centrali** soprattutto al Sud (66,2%), nei comuni più grandi (67,8%), le strutture aperte negli ultimi 10 anni (69,4%), con più di un titolare e con un titolare donna (66%).

In periferia troviamo soprattutto strutture gestite individualmente (42,5%), da titolari Over 55 (41,4%).

Le zone rurali hanno strutture veterinarie private quasi esclusivamente al Nord (2,4%) e nei comuni più piccoli (3,3%).

ANZIANITÀ DELL'ATTIVITÀ



Base:

Totale strutture private per animali da compagnia (400)

Le strutture veterinarie private più recenti (dal 2005 ad oggi) **sono state aperte** soprattutto:

- nel **Sud** (44,6%)
- nei **centri urbani** (34,7%)
- da veterinari al di sotto dei 40 anni (60%) e da donne (38,4%)

ANZIANITÀ DELL'ATTIVITÀ (2)

	F	AREA GEOGRAFICA			ZONA		
	Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole	centro	periferia e altre aree	
Base: totale rispondenti	148	100	87	65	236	164	
prima degli anni '90 dal 1990 al 2008 negli ultimi 10 anni non indica	25,0% 47,3% 24,3% 3,4%	19,0% 64,0% 16,0% 1,0%	24,1% 50,6% 23,0% 2,3%	10,8% 47,7% 40,0% 1,5%	19,9% 49,2% 28,8% 2,1%	22,6% 56,7% 18,3% 2,4%	
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	

ADEA GEOGRAFICA

	SESS	50				
	uomini	donne	Under 40	40 - 55 anni	Over 55	
Base: totale rispondenti	241	159	75	196	128	
prima degli anni '90 dal 1990 al 2008 negli ultimi 10 anni non indica	27,0% 52,7% 18,3% 2,1%	11,9% 51,6% 34,0% 2,5%	6,7% 30,7% 54,7% 8,0%	5,6% 67,3% 26,0% 1,0%	53,1% 42,2% 4,7% 0,0%	
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	



	SOCI	PRI	ERINARI ESENTI tolari Iboratori	DIPEND NON VETE		TIROCII SI	NO
			Conaboratori		76 E0/	21,5%	78,5%
	F2 00/		26 50/	nessuno	76,5%		
uno	53,0%		36,5%		17,0%		
due	24,8%		27,0%		-		
tre	11,0%		18,0%		-		
quattro	6,8%	più di tre	18,3%	più di uno	6,3%		
più di quattro	4,5%		-		-		
non indica	0,0%		0,3%		0,3%		
TOTAL	100,00%		100,00%		100,00%		
Media	1,98		2,67		0,34		

Base:

Totale strutture private per animali da compagnia (400)

Troviamo un solo titolare soprattutto nelle strutture del **Nord Ovest** (58,8%), mentre in quello del **Centro Italia** quasi 6 su 10 ne hanno più di uno.

Hanno un titolare unico e non affiancato da collaboratori, soprattutto ambulatori e studi, con dimensioni medie più piccole, giro d'affari annuo minore e privi di dipendenti non veterinari.

Nelle cliniche/ospedali l'organizzazione delle risorse professionali è invece più complessa e strutturata, mediamente con più soci e veterinari presenti, tirocinanti e dipendenti non veterinari.

14

RISORSE PROFESSIONALI (2)

	N° D	I TITOLARI			
	2018	2016	2014	2012	2005
	400	400	402	400	402
1	53,0%	63,5%	68,4%	69,0%	75,9%
2	24,8%	24,3%	20,1%	19,8%	15,7%
3	11,0%	7,5%	5,7%	4,8%	5,0%
4	6,8%	2,0%	2,5%	3,3%	1,7%
più di 4	4,5%	2,5%	3,0%	3,0%	1,2%
non indica	0,0%	0,3%	0,2%	0,3%	0,5%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
media	1,98	1,58	1,50	1,60	1,40
N° VETE	RINARI PR	ESENTI REG	OI ADMENT		
			OLAKPILIATI	-	
	2018	2016	2014	2012	2005
	2018 400			=	2005 402
1		2016	2014	2012	
1 2	400	2016 400	2014 402	2012 400	402
_	400 • 36,5%	2016 400 52,8%	2014 402 58,0%	2012 400 58,8%	402 68,4%
2	400 • 36,5% 27,0%	2016 400 52,8% 25,3%	2014 402 58,0% 20,1%	2012 400 58,8% 22,0%	402 68,4% 20,1%
2	400 • 36,5% 27,0% • 18,0%	2016 400 52,8% 25,3% 8,8%	402 58,0% 20,1% 11,2%	400 58,8% 22,0% 6,3%	402 68,4% 20,1% 6,5%
2 3 più di 3	400 • 36,5% 27,0% • 18,0% • 18,3%	2016 400 52,8% 25,3% 8,8% 13,0%	402 58,0% 20,1% 11,2%	400 58,8% 22,0% 6,3% 12,8%	402 68,4% 20,1% 6,5% 4,7%

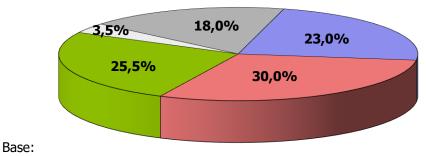
N°	DIPENDEN	TI NON VET	ERINARI						
	2018	2016	2014	2012	2005				
	400	400	402	400	402				
nessuno	76,5%	77,8%	88,8%	89,3%	89,3%				
1	17,0%	6,8%	6,7%	6,3%	8,2%				
più di 1	6,3%	5,3%	4,0%	3,5%	2,5%				
non indica	0,3%	10,3%	0,5%	1,0%					
		100,00%	100,00%	100,00%	100,00%				
media	0,34	0,26	0,17	0,15	0,15				
	PRESENZA TIROCINANTI								
	2018	2016	2014	2012	2005				
	400	400	402	400	402				
SI	21,5%	20,8%	16,4%	20,5 %	27,9%				
NO	78,5%	79,3%	83,6%	79,5%	72,1%				
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%				

Le risorse umane impiegate nelle strutture veterinarie italiane sono in crescita.

Stabile la presenza di tirocinanti.

DIMENSIONI DEI LOCALI IN USO

■fino a 50 mg. ■51 - 75 mg. ■76 - 100 mg. ■oltre 100 mg. □non indica



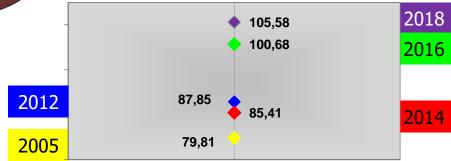
Riprende lievemente a crescere negli ultimi due anni, la dimensione media delle strutture veterinarie.

Totale strutture private per animali da compagnia (400)

Sono mediamente **più grandi**:

- le cliniche (201 mg)
- le strutture del Nord Est (121 mq)
- con più di un titolare (124 mg)
- giro d'affari annuo più elevato (131 mg)
- avviate da un veterinario con meno di 40 anni (116 mg)

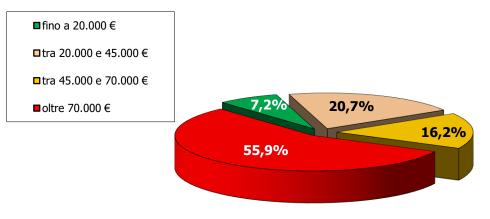
Inferiore la dimensione media delle strutture del Centro Italia (96 mg) e site nei comuni più grandi (93 mg).



Media (mq)

Base: Totale risponden	2018 ti 400	2016 400	2014 402	2012 400	2005 402
fino a 50 mo 51 - 75 mo 76 - 100 mo oltre 100 mo non indic	10,0 % 1. • 23,0% 1. • 30,0% 1. • 25,5%	20,5%27,3%25,0%23,3%4,0%	31,8% 24,6% 21,9% 16,4% 5,2%	30,5%31,0%20,5%15,0%3,0%	37,8% 26,1% 21,9% 13,2% 1,0%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

GIRO D'AFFARI



Quasi **6 titolari su 10** che dichiarano il volume d'affari, indicano un valore >70.000 €.

Il valore medio è cresciuto nel corso degli ultimi 4 anni.

Base: Totale strutture private per animali da compagnia (111)

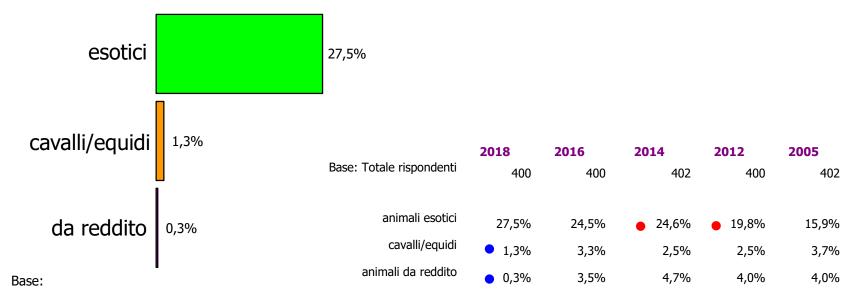
Il volume d'affari annuo è **maggiore**:

- nel Nord Est (media € 162.036)
- per cliniche/ospedali (€ 245.000)
- strutture più grandi (€ 154.688)
- aperte da più tempo (€ 157.308)

	2018	2016	2014	2012
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400
fino a 20.000 €	2,0%	6,5%	3,2%	5,3%
tra 20.000 e 45.000 €	5,8%	8,5%	8,7%	10,8%
tra 45.000 e 70.000 €	4,5%	3,8%	5,7%	5,8%
oltre 70.000 €	15,5%	12,5%	11,4%	8,3%
non indica	72,3%	68,8%	70,9%	70,0%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
media	117.093,46	90.137,10	73.646,02	65.302,52

Hanno un giro d'affari mediamente **inferiore** le strutture delle regioni meridionali (€ 48.952) e quelle gestite da donne (€ 81.675).

ALTRI ANIMALI CURATI



Totale strutture private per animali da compagnia (400)

I veterinari per animali da compagnia non curano quasi più ormai cavalli ed ed animali da reddito, evidenziando nella realtà attuale una separazione del tutto netta della professione in settori specialistici differenti. Rispetto a quanto accadeva in passato, non si rilevano nemmeno differenze fra target di professionisti

Curano invece gli animali esotici, entrati negli ultimi anni a far parte, di fatto, delle specie adottate da affezione e vi sono veterinari specializzati per essi soprattutto:

- in cliniche ed ospedali (37,3%)
- nelle strutture più grandi (32%)

Strumentazione, attrezzature ed attività erogate

Dotazione strumentale

Prestazioni di cura

Prestazioni collaterali

Dotazione strumentale

TREND

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
apparecchio radiografico	85,8%	80,5%	75,1%	82,5 %	73,6%
elettrocardiografo	66,8%	56,3%	53,2%	49,8%	48,3%
apparecchio per anestesia gassosa	83,3%	72,3%	67,2%	69,8%	55,2%
endoscopio	34,8%	30,0%	17,9%	23,0%	14,9%
ecografia	73,0%	56,8%	52,7%	58,8%	36,6%
ecocardiografo	51,8%	36,8%	30,6%	34,3%	16,7%
risonanza magnetica	6,0%	1,8%	0,2%	0,3%	0,0%
TAC	7,0%	2,0%	1,2%	1,0%	0,7%
pulsossimetro	75,3%	64,8%	53,0%	54,5%	27,9%
monitor cardiaco	74,3%	61,3%	51,5%	48,3%	31,1%
elettrobisturi	74,5%	65,8%	64,9%	69,3%	66,4%
trapano ortopedico	41,3%	36,3%	33,8%	33,8%	29,9%
pompe per infusione	53,5%	42,3%	32,1%	34,3%	16,7%
contaglobuli	63,8%	60,0%	47,3%	46,3%	34,3%
riunito dentistico	64,5%	52,3%	• 46,8%	52,0%	32,1%
altri strumenti e attrezzature specialistiche	4,0%	4,0%	• 4,0%	16,8%	14,7%
solo strumenti e attrezzature di base	3,0%	4,0%	7,2%	5,8%	13,7%
altre attrezzature	-	-	4,0%	4,8%	5,2%

Si conferma la fase di ripresa degli investimenti rilevata nel 2016. In media, ogni struttura veterinaria è dotata di **8,6** apparecchiature oltre al minimo di base (microscopio, stetoscopio, ablatore del tartaro, sterilizzatrice, etc.) vs. le **7,3** del 2016 e le **6** del 2014.

DISTRIBUZIONE PER AREA

AREA GEOGRAFICA				
Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole	
148	100	87	65	
87,8%	90,0%	88,5%	70,8%	
66,2%	69,0 %	65,5%	66,2%	
87,2%	77,0%	87,4%	78,5%	
34,5%	29,0%	• 41,4%	35,4%	
62,2%	82,0%	79,3%	75,4%	
44,6%	58,0%	58,6%	49,2%	
5,4%	6,0%	5,7%	7,7%	
7,4%	4,0%	3,4%	15,4%	
72,3%	83,0 %	80,5%	63,1%	
69,6%	80,0%	77,0%	72,3%	
73,6%	71,0%	81,6%	72,3%	
35,1%	46,0%	36,8%	53,8%	
50,7%	61,0%	54,0%	47,7%	
61,5%	9 70,0%	62,1%	61,5%	
57,4%	68,0%	72,4%	64,6%	
4,1%	7,0%	2,3%	1,5%	
4,1%	1,0%	1,1%	6,2%	
	148 87,8% 66,2% 87,2% 34,5% 62,2% 44,6% 5,4% 7,4% 72,3% 69,6% 73,6% 35,1% 50,7% 61,5% 57,4% 4,1%	Nord Ovest Nord Est 148 100 87,8% 90,0% 66,2% 69,0% 87,2% 77,0% 34,5% 29,0% 62,2% 82,0% 44,6% 58,0% 5,4% 6,0% 7,4% 4,0% 72,3% 83,0% 69,6% 80,0% 73,6% 71,0% 50,7% 61,0% 57,4% 68,0% 4,1% 7,0%	Nord Ovest Nord Est Centro 148 100 87 87,8% 90,0% 88,5% 66,2% 69,0% 65,5% 87,2% 77,0% 87,4% 34,5% 29,0% 41,4% 62,2% 82,0% 79,3% 44,6% 58,0% 58,6% 5,4% 6,0% 5,7% 7,4% 4,0% 3,4% 72,3% 83,0% 80,5% 69,6% 80,0% 77,0% 73,6% 71,0% 81,6% 35,1% 46,0% 36,8% 50,7% 61,0% 54,0% 61,5% 70,0% 62,1% 57,4% 68,0% 72,4% 4,1% 7,0% 2,3%	

TIPOLOGIA DI STRUTTURE

TIPOLOGIA

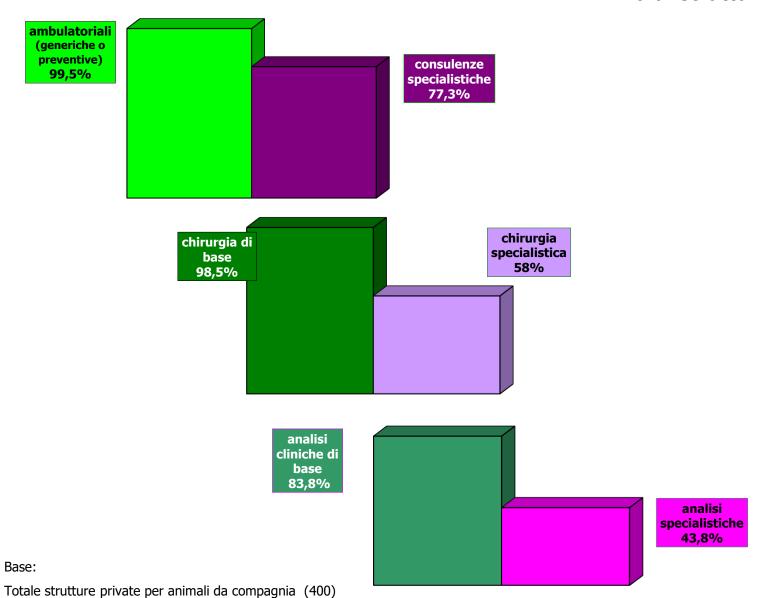
	HPOLOGIA		
	Studio/	Clinica/	
	Ambulatorio	Ospedale Vet.	
Base: totale rispondenti	325	75	
Apparecchio radiografico	83,4%	• 96,0%	
Elettrocardiografo	61,5%	89,3%	
Apparecchio per anestesia gassosa	80,3%	96,0%	
Endoscopio	27,7%	65,3 %	
Ecografia	68,6%	92,0%	
Ecocardiografo	45,2%	80,0%	
Risonanza magnetica	4,6%	12,0%	
TAC	5,2%	14,7%	
Pulsossimetro	72,6%	86,7 %	
Monitor cardiaco	68,9%	97,3%	
Elettrobisturi	70,5%	92,0%	
Trapano ortopedico	32,9%	77,3 %	
Pompe per infusione	45,2%	9 89,3%	
Contaglobuli	56,6%	94,7%	
Riunito dentistico (include ablatore per il tartaro)	64,3%	65,3%	
altri strumenti e attrezzature specialistiche	3,4%	6,7%	
solo strumenti e attrezzature di base	3,4%	1,3%	

Cliniche e ospedali veterinari presentano una dotazione strumentale molto completa. In generale sono più attrezzate le strutture di maggiori dimensioni e gestite da più soci, rispetto a quelle più tradizionali e le strutture gestite da professionisti di sesso maschile.

Prestazioni di cura

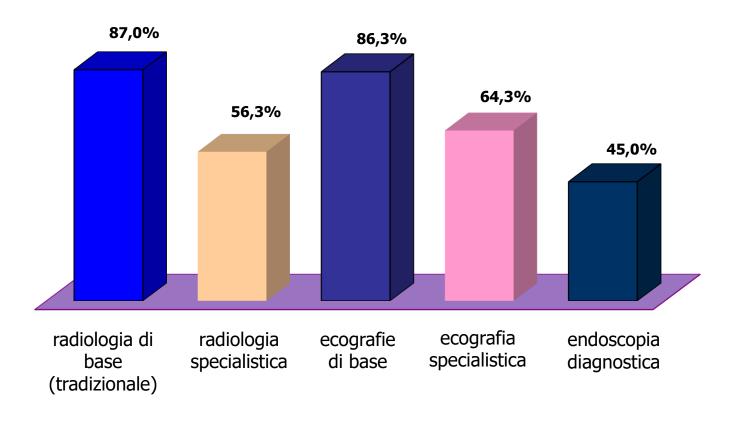
VISITE, CHIRURGIA E DIAGNOSTICA CLINICA

% di strutture



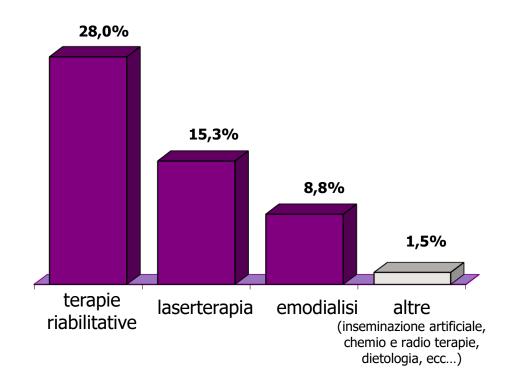
RADIOLOGIA E DIAGNOSTICA PER IMMAGINI

% di strutture



Base:

ALTRE PRESTAZIONI DI CURA SPECIALISTICHE % di strutture

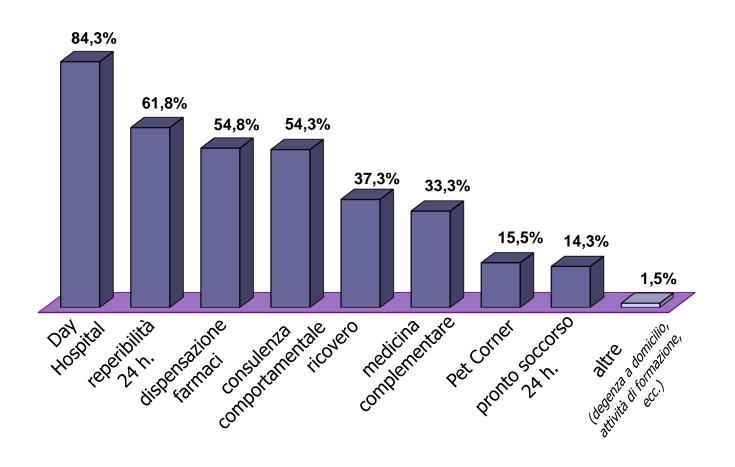


Base:

Prestazioni collaterali

ALTRE PRESTAZIONI COLLATERALI

% di strutture



Base:

PRESTAZIONI DI CURA: dettaglio dei dati

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
visite ambulatoriali	99,5%	97,5%	99,3%	99,5%	99,3%
visite specialistiche	77,3%	63,8%	60,9%	64,3%	66,4%
chirurgia di base	98,5%	88,8%	94,5%	97,0%	94,5%
chirurgia specialistica	58,0%	46,0%	42,5%	43,8%	46,0%
chirurgia endoscopica	27,5 %	21,3%	-	-	-
analisi di laboratorio di base	83,8%	79,0%	72,4%	77,0%	63,7%
analisi di laboratorio specialistiche	43,8%	48,8%	32,6%	34,5%	12,7%
esami radiologici di base	87,0%	79,0%	75,9%	82,5%	73,9%
prestazioni radiologiche specialistiche	56,3%	43,0%	41,3%	4 0,5%	27,6%
endoscopia diagnostica	45,0%	36,3%	3,7%		-
esami ecografici di base	86,3%	71,3 %	63,4%	67,5%	43,3%
esami ecografici specialistici	64,3%	53,0%	46,5%	48,8%	23,4%
emodialisi	8,8%	5,8%	2,2 %	0,3%	0,7%
terapie riabilitative	28,0%	1 6,5%	8,2 %	2,3%	1,5%
laserterapia	15,3%	-	-	-	-
altre prestazioni specialistiche	• 1,5%	12,5%	1,0%	-	-
	Il dato 2014 era "endoscopie/chirurgia endoscopica"		Il dato negli anni 2005 e 2012 includeva le voci "consulenza "comportamentale" "medicine alternative" "endoscopie"		

L'offerta complessiva di prestazioni di cura, sia di base che specialistiche, all'interno delle strutture è molto cresciuta negli ultimi due anni.

PRESTAZIONI DI CURA: dettaglio dei dati (2)

AREA GEOGRAFICA					
Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole		
148	100	87	65		
99,3%	100,0%	98,9%	100,0%		
74,3%	76,0%	78,2%	84,6%		
96,6%	99,0%	100,0%	100,0%		
60,1%	54,0%	54,0%	64,6%		
27,7%	21,0%	34,5%	27,7%		
85,1%	88,0%	80,5%	78,5%		
42,6%	49,0%	40,2%	43,1%		
88,5%	91,0%	90,8%	72,3%		
52,0%	58,0%	60,9%	56,9%		
83,1%	87,0%	90,8%	86,2%		
66,2%	59,0%	64,4%	67,7%		
49,3%	37,0%	50,6%	40,0%		
11,5%	7,0%	4,6%	10,8%		
27,0%	28,0%	27,6%	30,8%		
16,9%	18,0%	9,2%	15,4%		
1,4%	3,0%	0,0%	1,5%		
	99,3% 74,3% 96,6% 60,1% 27,7% 85,1% 42,6% 88,5% 52,0% 83,1% 66,2% 49,3% 11,5% 27,0% 16,9%	Nord Ovest Nord Est 148 100 99,3% 100,0% 74,3% 76,0% 96,6% 99,0% 60,1% 54,0% 27,7% 21,0% 85,1% 88,0% 42,6% 49,0% 88,5% 91,0% 52,0% 58,0% 83,1% 87,0% 66,2% 59,0% 49,3% 37,0% 11,5% 7,0% 27,0% 28,0% 16,9% 18,0%	Nord Ovest Nord Est Centro 148 100 87 99,3% 100,0% 98,9% 74,3% 76,0% 78,2% 96,6% 99,0% 100,0% 60,1% 54,0% 54,0% 27,7% 21,0% 34,5% 85,1% 88,0% 80,5% 42,6% 49,0% 40,2% 88,5% 91,0% 90,8% 52,0% 58,0% 60,9% 83,1% 87,0% 90,8% 66,2% 59,0% 64,4% 49,3% 37,0% 50,6% 11,5% 7,0% 4,6% 27,0% 28,0% 27,6% 16,9% 18,0% 9,2%		

PRESTAZIONI DI CURA: dettaglio dei dati (3)

	TIPOLOGIA		N° TIT	OLARI	DIMENSIONI	
	Studio/ Ambulatorio	Clinica/ Ospedale Vet.	uno solo	più di uno	IIIIO a	oltre 75 mq
Base: totale rispondenti	325	75	212	188	164	222
visite ambulatoriali	99,7%	98,7%	100,0%	98,9%	100,0%	99,1%
visite specialistiche	73,2%	94,7%	67,9%	87,8%	63,4%	87,8%
chirurgia di base	98,5%	98,7%	97,6%	99,5%	97,6%	99,1%
chirurgia specialistica	52,0%	84,0%	46,2%	71,3%	36,6%	73,9%
chirurgia endoscopica	22,5%	49,3%	13,7%	43,1%	15,2%	36,5%
analisi di laboratorio di base	80,6%	97,3%	78,3%	89,9%	75,0%	91,0%
analisi di laboratorio specialistiche	40,0%	60,0%	34,9%	53,7%	31,1%	53,2%
esami radiologici di base	84,9%	96,0%	79,7%	95,2%	76,8%	95,0%
prestazioni radiologiche specialistiche	51,7%	76,0%	49,1%	64,4%	39,0%	69,8%
esami ecografici di base	84,0%	96,0%	79,2%	94,1%	76,2%	93,2%
esami ecografici specialistici	58,8%	88,0%	57,1%	72,3%	54,3%	72,1%
endoscopia diagnostica	37,5%	77,3%	28,8%	63,3%	30,5%	56,3%
emodialisi	7,1%	16,0%	0,9%	17,6%	5,5%	11,7%
terapie riabilitative	22,8%	50,7%	15,1%	42,6%	19,5%	35,1%
laserterapia	12,9%	25,3%	9,0%	22,3%	10,4%	19,8%
altre prestazioni specialistiche	0,9%	4,0%	1,9%	1,1%	1,2%	1,8%

All'interno di Cliniche/Ospedali, con più titolari e dimensioni catastali maggiori, si erogano **una quantità e una gamma di prestazioni di cura superiori** rispetto alle altre strutture.

PRESTAZIONI DI CURA: dettaglio dei dati (4)

		ETA'	
		40 - 55	
	Under 40	anni	Over 55
Base: totale rispondenti	75	196	128
visite ambulatoriali	100,0%	99,0%	100,0%
visite specialistiche	89,3%	78,6%	68,8%
chirurgia di base	98,7%	98,5%	98,4%
chirurgia specialistica	77.3%	58,2%	46,9%
chirurgia endoscopica	37.3%	27,0%	22,7%
analisi di laboratorio di base	88.0%	84,7%	79,7%
analisi di laboratorio specialistiche	50,7%	42,3%	42,2%
esami radiologici di base	88,0%	88,3%	85,2%
prestazioni radiologiche specialistiche	66,7%	57,7%	48,4%
esami ecografici di base	96,0%	85,7%	82,0%
esami ecografici specialistici	80,0%	63,3%	57,0%
endoscopia diagnostica	57,3%	46,4%	35,9%
emodialisi	4,0%	9,2%	10,9%
terapie riabilitative	29,3%	26,5%	29,7%
laserterapia	10,7%	15,3%	18,0%
altre prestazioni specialistiche	1,3%	1,5%	1,6%

I veterinari più giovani si differenziano per essere maggiormente orientati verso la specializzazione clinica e chirurgica e la diagnostica per immagini.



	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
reperibilità 24 ore	61,8%	49,3%	50,5%	54,8%	49,3%
pronto soccorso 24 ore	14,3%	17,8%	13,7%	15,0%	20,9%
day hospital	84,3%	68,3%	67,4%	67,8%	51,5%
ricovero	37,3%	30,8%	28,4%	25,0%	22,4%
dispensazione di farmaci	54,8%	39,3%	36,3%	39,0%	24,9%
pet corner	15,5%	12,3%	11,4%	11,8%	10,9%
consulenza comportamentale	54,3%	45,5%	4,0%	10,0%	11,2%
medicina complementare	33,3%	28,8%	3,5%	9,5%	12,9%
altre attività	1,5%	4,8%	0,5%	5,8%	12,1%

Crescono negli ultimi due anni le prestazioni collaterali all'attività di cura offerte ai clienti dai veterinari italiani.

In particolare si garantiscono la reperibilità h24 e la degenza in day hospital.

Per la dispensazione dei farmaci e il Pet Corner si rimanda all'analisi dettagliata contenuta nella sezione relativa alla propensione commerciale.

ALTRE PRESTAZIONI COLLATERALI: dettaglio dei dati (2)

	Nord Ovest	AREA GEOGR Nord Est Ce	AFICA entro	Sud e isole
Base: totale rispondenti	148	100	87	65
reperibilità 24 ore	55,4%	70,0%	58,6%	67,7%
pronto soccorso 24 ore	10,8%	13,0%	13,8%	24,6%
day hospital	79,7%	85,0%	89,7%	86,2%
ricovero	32,4%	43,0%	35,6%	41,5%
dispensazione di farmaci	52,7%	51,0%	57,5%	61,5%
pet corner	10,1%	13,0%	18,4%	27,7%
consulenza comportamentale	55,4%	57,0%	46,0%	58,5%
medicina complementare	29,7%	28,0%	37,9%	43,1%
altre attività	0,0%	2,0%	1,1%	4,6%

Prescrizioni farmacologiche e vaccini

Quantità di ricette per l'acquisto esterno di farmaci

Volumi di vaccini

Criteri di scelta dei fornitori



N° PRESCRIZIONI DI FARMACI ANNUE (esclusa cessione diretta)

% di composizione delle strutture

Base: Totale rispondenti	2018 400	2016 400	2014 402	2012 400	2005 402	Nel 2018 si riscontra soprattutto
fino a 250	10,0%	18,0%	19,9%	20,8%	21,9%	
tra 250 e 500	28,5%	26,0%	2 6,4%	33,3%	30,1%	una minore
tra 500 e 1000	1 9,8%	24,5 %	17,9%	25,3%	32,1%	propensione a
oltre 1000	21,8%	20,3%	17,4%	18,3 %	0,0%	rispondere da parte
NESSUNA	0,8%	3,0%	0,7%	2,5 %	15,4%	dei professionisti.
Non indica	19,3%	8,3%	17,7%	0,0%	0,5%	•
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	

La quantità di prescrizioni annue è associata soprattutto alla tipologia di **struttura** e alle sue caratteristiche.

Oltre 1000/anno:

- cliniche/ospedali (37,3%)
- strutture con un volume d'affari/annuo superiore ai 45.000 € (43,8%)
- di maggiori dimensioni (28,8%)

VOLUMI DI VACCINI

N° DI VACCINI IN UN ANNO

% di composizione delle strutture

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
fino a 250	13,8%	21,8%	23,4%	31,3 %	26,6%
tra 250 e 500	25,0%	29,3%	28,6%	32,0%	27,6%
tra 500 e 1000	21,3%	25,0%	19,2%	23,3%	21,9%
oltre 1000	10,8%	10,0%	8,5%	1 0,5%	0,0%
Non indica	28,0%	11,5%	19,9%	0,0%	9,2%
NON NE ACQUISTA	1,3%	2,5%	0,5%	3,0%	14,7%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Anche nel caso dei vaccini i dati sono in linea con i precedenti, salvo la minore propensione a rispondere rispetto al 2016.

Il volume annuo di vaccini dipende, come le prescrizioni farmacologiche, soprattutto dalle caratteristiche strutturali dell'attività dei veterinari.

Oltre 1000/anno:

- nel Nord (13,6%)
- cliniche/ospedali (20%)
- strutture meno recenti (19%)
- con volume d'affari più alto (21,3%)
- di maggiori dimensioni (16,7%)

CRITERI DI SCELTA DEI FORNITORI

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
esperienza personale e dei colleghi	27,8%	19,0%	22,1%	25,8%	24,1%
fiducia nell'azienda	43,5%	39,0%	48,3%	51,0%	37,8%
rapporto qualità/prezzo	49,8%	57,8%	66,7 %	61,3%	60,7%
servizi accessori di supporto all'attività	6,0%	10,0%	7,5%	8,5%	5,0%
capacità e competenza dell'informatore	24,3%	21,8%	23,4%	14,3%	14,7%
costanza dell'informatore	9,0%	9,3%	7,5%	10,8%	10,9%
NESSUNO DI QUESTI	2,8%	1,8%	0,7%	1,5%	3,5%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Il *rapporto qualità prezzo* e la *fiducia nell'azienda* sono i principali fattori che determinano la scelta di un fornitore. **In crescita** nel corso degli ultimi due anni l'importanza della *fiducia nell'azienda* e soprattutto dell'*esperienza*; diminuisce quella del *rapporto qualità prezzo*.

Il *rapporto qualità prezzo* incide in misura più determinante nelle nuove strutture (63,3%) e per i titolari più giovani (66,7%) e di sesso femminile (56,6%).

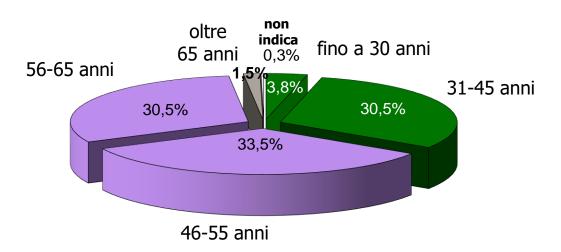
Profilo dei titolari

Caratteristiche anagrafiche

Utilizzo di internet

Aggiornamento e Formazione professionale

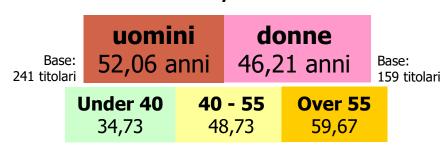
CARATTERISTICHE ANAGRAFICHE Età



Base:

Totale titolari delle strutture private (400)

Età media dei titolari: 49,74



Base: 75 titolari Base: 196 titolari Base: 128 titolari

Le donne titolari di struttura sono, in media, più giovani.

Hanno inoltre un'**età media inferiore** i titolari del Centro Sud (47,73).

I soci delle strutture più recenti hanno un'età media di 42,17 anni.

CARATTERISTICHE ANAGRAFICHE Genere

AREA GEOGRAFICA

	Totale	Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole
Base: totale rispondenti	400	148	100	87	65
uomini	60,3%	56,8	62,0	59,8	66,2
donne	39,7%	43,2	38,0	40,2	33,8
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

6 titolari di strutture private italiane su 10 sono uomini.

Le donne sono più presenti:

- nelle strutture aperte negli ultimi dieci anni (55,1%)
- situate nei centri urbani (44,5%)
- con un minor volume di affari annuo (45,2%)

Rispetto agli anni precedenti non rileviamo **differenze per genere del titolare** rispetto alla tipologia e alla dimensione della struttura; si riduce, pur persistendo, lo squilibrio fra uomini e donne nelle strutture del Meridione.

Si rileva ancora una differenza significativa fra titolari uomini o donne, solo rispetto alla variabile fatturato annuo.

CARATTERISTICHE ANAGRAFICHE Trend

Età media e distribuzione per genere dei titolari

	2018	2016	2014	2012	2005
Età media	399	398	398	398	401
	49,74	5 0,04	48,83	48,46	43,86
Genere	400	400	402	400	402
uomini	60,3%	61,0%	59,5%	61,5%	72,1%
donne	39,8%	39,0%	40,5%	38,5%	27,9%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

L'età media dei titolari delle strutture veterinarie private italiane, resta in linea con il 2016, dopo l'aumento significativo registrato tra il 2014 ed il 2016 e tra il 2005 ed il 2012.

Non cambia la struttura della distribuzione per genere dal 2012 in avanti.

UTILIZZO DI INTERNET

2005*	2012	2014	2016	2018
402	400	402	400	400
56,7%	8 0,0%	85,8%	85,0%	84,8%
43,3%	20,0%	14,2%	15,0%	15,3%
100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

^{*} Fonte: Indagine "Gli strumenti d'informazione dei veterinari italiani" Etameta per ANMVI – 2005 - dati dei veterinari privati user internet

I veterinari che **non utilizzano** internet per scopi professionali sono una quota inferiore ad un sesto, senza variazioni significative fra il 2016 ed il 2018.

L'utilizzo dello strumento è per sua natura in relazione con l'età anagrafica dei professionisti. Tra i titolari più giovani gli user salgono al 92%, tra quelli delle strutture più recenti al 91,8%.

Si rilevano quest'anno alcune differenze significative fra target di strutture; la quota di user è infatti più elevata:

- negli ambulatori/studi (87,1% vs. 74,7% di cliniche/ospedali)
- quando il titolare è uno solo (91%)



	2018	2016	2014	2012	2005	
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400		-
IPhone o altro smartphone	93,3%	74,8%	48,0%	21,0%		-
IPad	30,8%	30,0%	16,9%	7,3%		-
Tablet	46,8%	34,3%	21,4 %	4,0%		-
macchina fotografica digitale	48,0%	47,0%	-	-		-
NESSUNO DI QUESTI	4,8%	13,3%	43,3%	73,3%		-

La dotazione dei diversi dispositivi atti a navigare su internet è ampiamente diffusa e **in misura crescente** fra i veterinari liberi professionisti; molto significativa la crescita della navigazione tramite **Iphone o altro smartphone** e tramite **Tablet**. In linea invece il dato della macchina fotografica digitale.

La penetrazione dell'**Iphone e degli altri smartphone** è cresciuta soprattutto al Sud dove ha raggiunto il 98,5% e tra gli under 40 (96%). Quella del **Tablet** è superiore per i partner di società (53,7%).

I titolari di strutture di grandi dimensioni sono il target più fornito di dispositivi digitali.

La **macchina fotografica digitale** è diffusa soprattutto fra gli uomini (53,5%) e fra i titolari delle strutture aperte prima degli anni '90 (57,1%).

Aggiornamento e formazione TASSO DI professionale PARTECIPAZIONE A CORSI

Lei partecipa a congressi e corsi....

È tornato a salire significativamente negli ultimi due anni, il dato della regolarità d'aggiornamento professionale tradizionale per i veterinari italiani.

	2018	2010	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
regolarmente	55,5%	45,8%	43,0%	47,5%	59,7%
occasionalmente	41,3%	48,0%	48,3%	47,5%	36,1%
mai	3,3%	6,3%	8,7%	4,8%	4,2%
non indica	0,0%	0,0%	0,0%	0,3%	0,0%
	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Il livello di partecipazione **migliora** ulteriormente nel Nord Est, scende invece nelle regioni centrali.

	Nord	Nord		Sud e
	Ovest	Est	Centro	isole
Base: totale rispondenti	148	100	87	65
regolarmente	54,1%	65,0%	49,4%	52,3%
occasionalmente	42,6%	30,0%	48,3%	46,2%
mai	3,4%	5,0%	2,3%	1,5%

TOTAL 100,00% 100,00% 100,00% 100,00%

Frequentano regolarmente corsi e congressi soprattutto:

- i titolari di cliniche/ospedali (78,7%)
- di strutture con più di un socio (71,8%) e più grandi (63,5%)
- i veterinari più giovani (65,3%)

MOTIVI PER CUI NON SI PARTECIPA AI CORSI

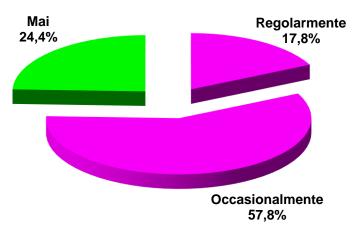
	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	178	217	229	209	162
la mia attività non me ne lascia il tempo	67,4 %	o 56,7%	62,4%	66,0%	65,4%
sono costosi	23,0%	31,3%	20,5%	18,7%	18,5%
altri motivi personali/familiari	22,5%	18,4%	2,6%	-	-
sono lontani/in luoghi scomodi	10,7%	8,8%	3,9%	4,8%	4,9%
non sono interessato	5,1%	10,1%	11,8%	7,7%	6,8%
vi partecipano altri miei colleghi di lavoro	3,9%	4,1%	3,9%	4,8%	3,7%
utilizzo la formazione on-line	1,7%	2,8%	-	-	-
altri motivi	5,1%	2,8%	6 ,6%	21,1%	16,7%
NON SA/NON RISPONDE	0,6%	0,9%	0,9%	0,0%	0,0%

Il grande impegno in termini di tempo speso nell'esercizio della professione permane come maggior ostacolo alla regolarità nella partecipazione agli eventi formativi e di aggiornamento; la sua incidenza aumenta tra il 2016 ed il 2018 e risulta **maggiore** per i veterinari che lavorano nei centri di provincia (76,3%).

I costi ritenuti elevati (cresciuti di importanza fra il 2014 ed il 2016) e la mancanza di interesse sono motivazioni meno rilevanti rispetto a due anni fa. Il fattore economico ha limitato molto la partecipazione dei veterinari più giovani (46,2%).

La formazione on-line non risulta significativamente alternativa ai corsi tradizionali per i veterinari che non hanno un tasso di partecipazione regolare.

UTILIZZO DELLA FORMAZIONE ONLINE



Base: Totale titolari delle strutture private (400)

La formazione online è uno strumento professionale abituale per quasi un quinto dei veterinari italiani. La utilizzano invece occasionalmente quasi 6 su 10.

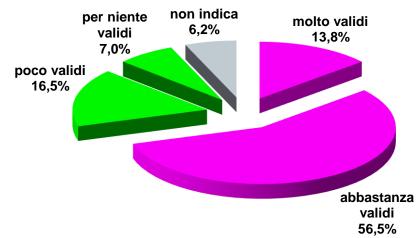
Viene utilizzata **più regolarmente** dai veterinari che gestiscono da soli la loro struttura (22,6%).

All'interno della quota di **professionisti che non hanno mai utilizzato i corsi online** emergono soprattutto:

- i titolari delle strutture aperte da più tempo (35,7%)
- gli over 55 (33,6%)

QUALITÀ PERCEPITA DEI CORSI ONLINE

La qualità della formazione on-line rivolta ai veterinari per animali da compagnia, indipendentemente dal suo utilizzo, è giudicata **positivamente** dalla maggioranza del target. Confermato, tuttavia, il calo tendenziale della quota osservato dal 2014.



Meno soddisfatti (giudizio neg.) sono i veterinari che lavorano:

• nei comuni meno grandi (27,9%) e di provincia (29%) **2018 2016**

- nelle cliniche/ospedali (34,7%)
- in strutture con più di un titolare (34%)
- meno recenti (28,6%)
- gli uomini (29%)
- gli over 55 (28,1%)

Giudizio positivo 70,3%
Giudizio negativo 23,5%

Base: 400 titolari Non indica: 6,2% Giudizio positivo 72,5%

negativo 27,5%

Base: 400 titolari

2014

Giudizio positivo 75,4%

Giudizio negativo 24,6%

Base: 402 titolari

2012

Base: Totale titolari delle strutture private (400)

Giudizio positivo 79,8%

Giudizio negativo 20,2%

Base: 400 titolari

UTILIZZO E QUALITÀ PERCEPITA DELLA FORMAZIONE ONLINE

AGGIORNAMENTO E FORMAZIONE TRADIZIONALI

Incrociando le variabili utilizzo	
della formazione online -	UTILIZZO
partecipazione a corsi e	FORMAZIONE ONLINE
congressi non emerge al momento	Base: totale rispondenti
alcun grado di succedaneità fra le due tipologie di aggiornamento e	Regolarmente Occasionalmente
formazione professionale a	Mai
disposizione dei veterinari italiani.	TOTAL

UTILIZZO FORMAZIONE ONLINE	Totale	regolare	saltuario o nullo
Base: totale rispondenti	400	222	178
Regolarmente	17,8%	16,7%	19,1%
Occasionalmente	57,8%	58,1%	57,3%
Mai	24,5%	25,2%	23,6%
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%

La	formazione	online	è	giudicata
vali	ida dalla gra	nde ma	aggi	oranza dei
vete	erinari che la	utilizza	no.	

LEI UTILIZZA
LA FORMAZIONE ONLINE?

AGGIORNAMENTO
E FORMAZIONE
TRADIZIONALI

veterinari che la	utilizzano.					TRADI	ZIONALI
	GIUDIZIO	Totale	Regolarmente	Occasionalmente	Mai	regolare	saltuario o nullo
Oltre la metà dei non	Base: totale rispondenti	400	71	231	98	222	178
utilizzatori	Molto validi	13,8%	•	•	5,1%	· · · · · ·	13,5%
ha invece	Abbastanza validi Giudizo positivo	56,5% 70,3%			17,3% 22,4%	1	63,5% 77,0%
espresso	Poco validi	16,5%			28,6%		12,9%
un giudizio	Per niente validi	7,0%	•	•	25,5%		3,4%
negativo.	<u>Giudizo negativo</u> non indica	23,5% 6,3%	•	•	54,1% 23,5%		16,3% 6,7%
_	TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

STRUMENTI D'INFORMAZIONE ONLINE E TRADIZIONALI

Testate on-line

	2018	2016	2014	2012	2005*
Base: Totale rispondenti	339	340	345	320	232
Anmvioggi	63,7%	60,6%	65,8%	78,1%	59,9%
Vetjournal	69,9%	59,7%	59,1%	73,1%	58,2%
Vetpedia	49,6%	50,9%	46,1%	52,2%	-
Professione Veterinaria Online	57,8%	53,8%	-	-	-
nessuna di queste	8,6%	17,6%	1 6,8%	11,9%	-

Testate tradizionali

	2018	2016	2014	2012	2005*
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	475
Professione Veterinaria	69,0%	64,8%	75,9%	79,0%	47,6%
Veterinaria	53,5 %	48,0%	55,0%	66,3%	45,1%
La Settimana Veterinaria	67,5%	56,8%	61,9%	68,8%	49,3%
Summa	48,5%	44,5%	36,8%	44,5%	58,1%
nessuna di queste	5,8%	11,0%	7,7%	5,0%	-

^{*} Fonte: Indagine "Gli strumenti d'informazione dei veterinari italiani" Etameta per ANMVI – 2005 - dati dei veterinari privati user internet

I veterinari italiani si informano sia attraverso le testate cartacee che online.

Diminuiscono i titolari di strutture veterinarie che **non leggono nessuna delle riviste** principali.

STRUMENTI D'INFORMAZIONE ONLINE E TRADIZIONALI (2)

Testate on-line

AREA GEOGRAFICA

	Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole
Base: totale rispondenti	122	87	73	57
Anmvioggi	60,7%	73,6%	58,9%	61,4%
Professione Veterinaria Online	56,6%	51.7%	58,9%	68,4%
Vetjournal	66,4%	71,3%	76,7%	66,7%
Vetpedia	50,8%	47,1%	49,3%	50,9%
Nessuno di questi	12,3%	6,9%	6,8%	5,3%

Testate tradizionali

AREA GEOGRAFICA

	Nord Ovest	Nord Est	Centro	Sud e isole
Base: totale rispondenti	148	100	87	65
Professione Veterinaria	66,9%	70,0%	71,3%	69,2%
Veterinaria	47,3%	60,0%	50,6%	61,5%
La settimana Veterinaria	66,2%	66,0%	67,8%	72,3%
Summa	40,5%	57,0%	46,0%	56,9%
Nessuna di questi	8,1%	5,0%	5,7%	1,5%

STRUMENTI D'INFORMAZIONE ONLINE E TRADIZIONALI (3)

Testate on-line

ANMVI OGGI

• giro d'affari> 45.000 Euro (71,1%)

PROFESSIONE VETERINARIA ONLINE

- cliniche e ospedali veterinari (73,2%)
- strutture aperte tra il 1990 ed il 2008 (64%)
- strutture con Pet Corner (64,3%)

VETJOURNAL

• titolari under 40 (78,3%)

VFTPFDIA

strutture aperte tra il 1990 ed il 2008 (57,7%)

Testate tradizionali

PROFESSIONE VETERINARIA

• over 55 (75%)

strutture in cui è presente un Pet Corner (79%)

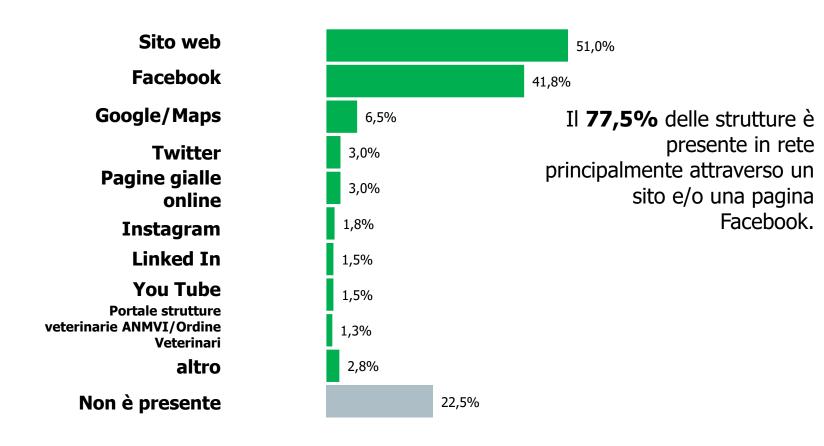
VETERINARIA

• comuni 100-500 mila ab. (64,6%)

SETTIMANA VETERINARIA

• comuni < 100 mila ab. (71,6%)

PRESENZA DELLA PROPRIA STRUTTURA IN RETE



Base: Totale titolari delle strutture private (400)



Г						
	sito web	pagina Facebook	Twitter	Google/ Maps	Pagine Gialle online	non presente
Base: totale rispondenti			4	00		
TIPOLOGIA DI STRUTTURA						
clinica/ospedale vet.	74,7%	54,7%				
studio/ambulatorio				7,7%		
INIZIO ATTIVITÁ						
negli ultimi 10 anni		59,2%				
dal 1990 al 2008					4,8%	
N° TITOLARI						
uno solo						28,3%
> di uno	59,6%	48,4%				
DIMENSIONI						
fino a 75 mq.						33,5%
oltre 75 mq.	62,2%	50,5%				
GIRO D'AFFARI						
oltre 45.000 €	61,3%		7,5%			
ETA'						
under 40	64,0%	65,3%				
over 55						28,9%
DISPENSAZIONE FARMACI						
si effettua	63,5%	49,3%				
PET CORNER						
presente	64,5%					

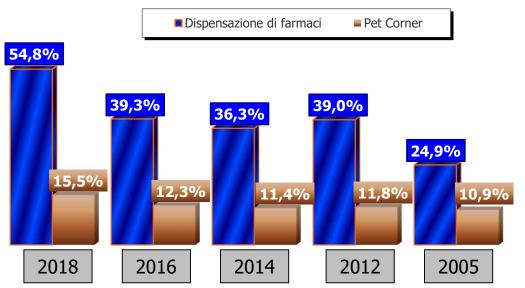
Percentuali significativamente superiori

Diversificazione dell'attività

Dispensazione dei farmaci

Pet Corner

DISPENSAZIONE DEI FARMACI E PET CORNER



% di strutture private che cedono farmaci o hanno allestito un Pet Corner

Base:

2018 Totale titolari (400)

2016 Totale titolari (400)

2014 Totale titolari (402)

2012 Totale titolari (400)

2005 Totale titolari (402)

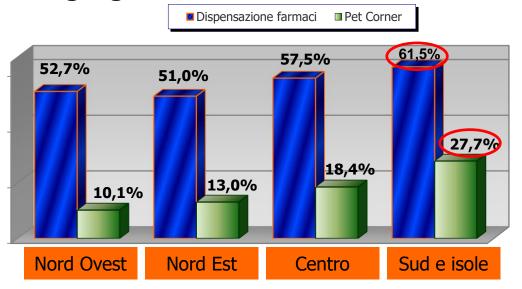
Aumenta significativamente la dispensazione di farmaci all'interno delle strutture veterinarie rispetto agli anni precedenti, non decolla il Pet Corner.

Si dispensano farmaci nell'**88,7%** delle strutture in cui è presente un Pet Corner: la grande maggioranza di chi ha previsto il Pet Corner cede anche i farmaci direttamente al cliente.

Un Pet Corner è presente invece nel **25,1%** delle strutture in cui si dispensano farmaci.

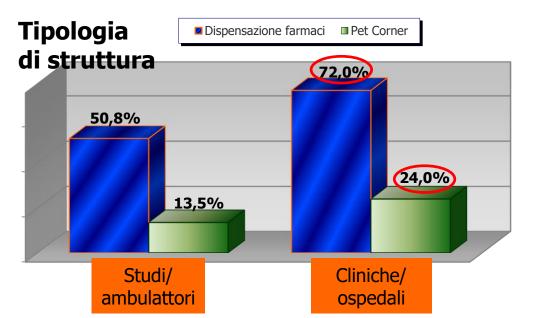
PROPENSIONE COMMERCIALE

Area geografica



La propensione commerciale è più elevata:

- al Sud
- in cliniche/ospedali
- strutture più grandi per dimensioni e in termini di fatturato
- gestite da più soci

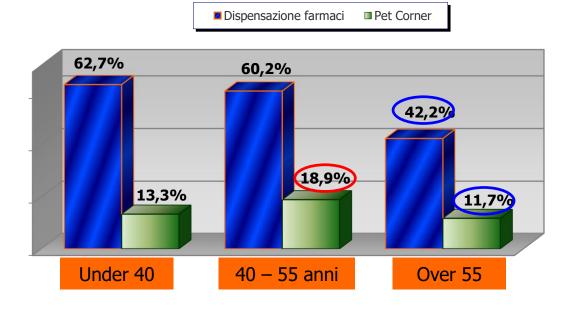


PROPENSIONE COMMERCIALE (2)

Caratteristiche delle strutture

	N° TITOLARI		DIMENSIONI		GIRO D'AFFARI	
			(mo	1)	(€	E)
		più di	fino a 75	oltre	fino a	oltre
	uno solo	uno	mq.	75 mq.	45.000	45.000
Base: totale rispondenti	212	188	164	222	31	80
dispensazione di farmaci	44,3%	66,5%	43,3%	64,9%	38,7%	66,3%
Pet corner	12,3%	19,1%	10,4%	20,3%	12,9%	21,3%
TOTAL	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%

Età del titolare





In almeno la metà delle strutture di cura per animali da affezione si registra la propensione a vendere tra i farmaci *antibiotici, antiparassitari interni* ed *antinfiammatori*, tra gli altri prodotti

tra gl	i altri	prod	lotti
di <i>an</i>	tipara	ssita	ri
ester	ni.		

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	400	400	402	400	402
antibiotici	66,8%	67,0%	60,0%	60,8%	56,2%
antiparassitari interni	57,5%	53,8%	52,0%	52,3%	38,8%
antiparassitari esterni	54,3%	52,0%	51,7%	51,3%	36,1%
antinfiammatori	51,5%	42,5%	18,9%	18,5%	10,9%
antidolorifici/analgesici	36,5%	-	-	-	-
integratori alimentari	26,0%	21,3%	• 19,9%	25,8%	5,7%
prodotti otologici (igiene e cura orecchie)	20,8%	-	-	-	-
prodotti ad uso dermatologico	17,3%	22,0%	13,9%	17,3%	11,7%
prodotti oftalmici (igiene e cura occhi)	17,0%	-	-	-	-
alimenti dietetici	10,8%	13,3%	8,5%	10,3%	8,2%
altri farmaci	4,3%	4,5%	11,7%	13,8%	8,6%
nessuno	20,3%	21,0%	25,1%	30,8%	31,6%
non indica	0,5%	0,5%	2,2%	0,5%	1,0%

Si registra un aumento significativo della propensione alla vendita di farmaci antinfiammatori, antidolorifici ed analgesici; prodotti otologici ed oftalmici, integratori alimentari fra i parafarmaci.

PRODOTTI VENDUTI/ CHE SI VENDEREBBERO (2)

	DISPENS		PET CORNER				
	DEL FA	DEL FARMACO					
	si	non si		non			
		effettua	presente	•			
Base: totale rispondenti	219	180	62	338			
	06.00/	42.00/	00.00	C4 20/			
antibiotici	/		80,6%	64,2%			
antiparassitari interni	72,6%	39,4%	75,8%	•			
antiparassitari esterni	68,0%	37,8%	74,2%	50,6%			
prodotti ad uso dermatologico	25,1%	7,8%	27,4%	15,4%			
prodotti otologici (igiene e cura orecchie)	33,3%	5,6%	29,0%	19,2%			
prodotti oftalmici (igiene e cura occhi)	27,9%	3,9%	27,4%	15,1%			
alimenti dietetici	16,9%	3,3%	24,2%	8,3%			
integratori alimentari/probiotici	38,4%	11,1%	48,4%	21,9%			
antinfiammatori	73,1%	25,6%	72,6%	47,6%			
antidolorifici/analgesici	53,4%	16,1%	48,4%	34,3%			
altri farmaci	5,5%	2,8%	4,8%	4,1%			
nessuno	2,3%	41,7%	8,1%	22,5%			
non indica	0,0%	1,1%	0,0%	0,6%			

Motivi di freno alla propensione commerciale

PERCHÉ NON SI DISPENSANO FARMACI

	2018	2016	2014	2012	2005
Base: Totale rispondenti	181	239	256	244	302
per non crearsi una complicazione fiscale	42,0%	38,5%	47,7%	52,9%	47,7%
non è conveniente alle condizioni attuali	37,6%	24,3%	41,8%	30,7%	25,5%
vicinanza di una farmacia	22,1%	1 4,6%	2,0%	-	-
motivi legati all'organizzazione del lavoro (include anche magazzino/personale/tempo/burocrazia, ecc.)	16,0%	34,3%	2,7%	13,9%	4,0%
per non gravare troppo sulla percezione di					
spesa del cliente	11,0%	13,8%	27,7%	26,6%	28,1%
per mancanza di spazio	6,6%	8,8%	9,8%	9,0%	4,0%
è comunque un'attività commerciale che toglie dignità alla professione (scelta ideologica)	6,2%	5,4%	6,6%	11,1%	17,6%
è la professione del farmacista, non del	,	,	•	•	,
veterinario	2,8%	-	-	-	-
saranno ceduti appena possibile	2,2%	2,1%	3,1%	2,9%	3,0%
altri motivi	4,4%	2,5%	3,1%	-	-
non indica	1,1%	2,1%	2,7%	0,4%	0,7%

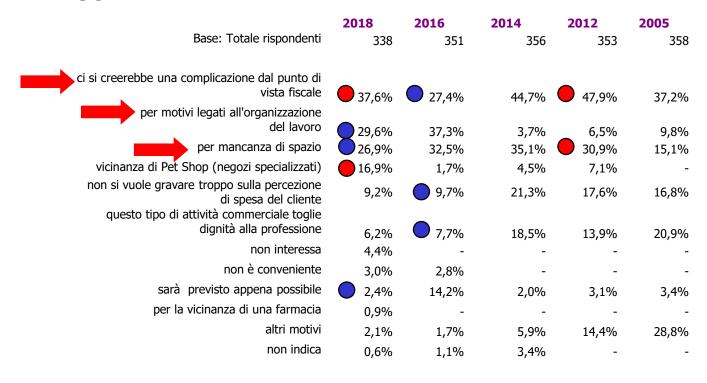
Tra i principali motivi per non dispensare farmaci scendono d'importanza quelli organizzativi, superati dalla concorrenza percepita nella *vicinanza di una farmacia*.

Restano fondamentali motivi di freno quelli creati dalle *complicanze fiscali* rilevate e dalla *non convenienza economica* attuale.

59

Motivi di freno alla propensione commerciale (2)

PERCHÉ NON SI ALLESTISCE UN PET CORNER



I principali motivi per non allestire un Pet Corner restano gli stessi negli anni, ma cresce di nuovo il ruolo rivestito oggi dalle *complicazioni fiscali*, rispetto ai fattori legati all'*organizzazione del lavoro* e alla *logistica*.

La *concorrenza dei Pet Shop* insediati vicino alle strutture veterinarie inizia a sentirsi in misura molto più significativa rispetto al passato.



L'EVOLUZIONE DEL SETTORE: 2005 - 2018

■ Le strutture italiane di cura sono in maggioranza ambulatori, ma la loro percentuale è in continua diminuzione; stabile negli ultimi due anni la quota delle cliniche. Si osserva un certo ritorno da parte dei titolari, a scegliere la forma costitutiva dello studio.

Circa un quarto delle strutture attualmente attive è stato aperto negli ultimi 10 anni, in particolare nelle regioni del Sud, nei centri urbani; da veterinari con meno di 40 anni e donne.

- I veterinari per animali da affezione non curano quasi più animali da reddito o cavalli ed equini, seguiti ormai solo da veterinari a loro volta specializzati. La cura di animali esotici è invece diventata una specialità acquisita in poco meno di 3 strutture su 10 per la cura di animali da compagnia.
- In crescita rispetto al passato le risorse umane che a vario titolo lavorano in questo tipo di strutture veterinarie.

Si afferma nel 2018 la tendenza all'incremento medio delle dimensioni dei locali di lavoro e del giro d'affari annuo.

L'EVOLUZIONE DEL SETTORE: 2005 - 2018

- Confermata rispetto a due anni fa e più significativa, la propensione ad investire in attrezzature e ad incrementare e diversificare in modo sempre più specialistico le attività erogate. I veterinari più giovani, in particolare, si orientano verso una maggiore specializzazione delle prestazioni di cura. Cliniche/ospedali, strutture più grandi, con più personale e volume di affari maggiore, si caratterizzano per una dotazione strumentale, un'offerta di prestazioni di cura e di attività collaterali, una quantità di prescrizioni farmacologiche e di vaccini effettuati, più significativa.
- Internet è strumento di lavoro e canale d'informazione abituale per la netta maggioranza dei titolari di struttura italiani; per quasi tutti quelli più giovani. Nel 2018 si osservano più user della media negli ambulatori/studi e tra i titolare unici.
- Si registra tra il 2016 ed il 2018 un aumento della partecipazione regolare alla formazione tradizionale attraverso corsi e convegni. La formazione online viene utilizzata da circa tre quarti dei titolari di struttura, ma soprattutto in modo occasionale. Più frequente l'utilizzo regolare quando il titolare è uno solo. Il giudizio sulla validità dei corsi online espresso dai loro user è ampiamente positivo.

L'EVOLUZIONE DEL SETTORE: 2005 - 2018

- L'informazione professionale erogata dalle principali riviste tradizionali ed online, diventa sempre più un importante punto di riferimento per i titolari delle strutture di cura per animali da compagnia.
- La maggioranza delle strutture è presente in rete almeno con un sito e/o una pagina Facebook dedicata alla propria attività.
- La propensione commerciale è iniziata a crescere negli ultimi due anni, orientandosi in misura molto più significativa verso la dispensazione del farmaco. Tutto ciò ha portato anche ad un ampliamento nella gamma di farmaci venduti e, al loro fianco, di parafarmaci ed altri prodotti come quelli di igiene e cura, antiparassitari esterni, integratori, alimenti dietetici. Non cresce invece la presenza del Pet Corner interno.
- Il maggior ostacolo a sviluppi anche commerciali della propria attività professionale percepito, è di natura fiscale. La vicinanza alle strutture sia di Farmacie che di Pet Shop è invece un fenomeno cresciuto negli ultimi due decenni che diventa per i veterinari un fattore sfavorevole alla diversificazione.